



Auditeur cybersécurité

Ronald DINAL



- Alternance: contrat de professionnalisation
- Rythme: 1 semaine école / 1 semaine entreprise
- Durée: 24 mois / Niveau BAC +5

✉ ronald.dinal@gmail.com

📍 Marseille

🎓 Anglais
TOEIC: B2 (785)

🚗 mobilité: Permis B / voiture
Bouches-du-Rhône (13)
Var (83)

📞 06.29.20.91.31

📅 disponible: Sept 2023

Pourquoi candidater ?

En reconversion professionnelle, mon objectif est de mettre à profit mon savoir-faire. Je suis attiré par la diversité technique et la nécessité de se tenir constamment à jour. Dans le domaine dynamique de la cybersécurité, il est donc, pour moi, essentiel d'être en permanence proactif.

Compétences

Savoir-faire

Gestion de risque	★★★★★
Audit	★★★★★
Négociation	★★★★★
Action de sensibilisation	★★★★★
Pédagogie	★★★★★

Savoir-être

Esprit d'analyse	★★★★★
Persévérance	★★★★★
Organisation	★★★★★
Ecoute	★★★★★
Relationnel	★★★★★

Infos complémentaires

- Utilisation quotidienne du pack office
- Sport collectif: basket
- Chanteur gospel, soul, jazz,
- Cours de soutien: math, physique...
- Coaching marketing pour entrepreneur

Formations

Auditeur cybersécurité

RNCP niveau BAC+5 - IFPASS/ Ecole informatique JEHDA 2023 - en cours

Pentest / Gestion de crise / Management du risque cyber / Protection de la clientèle / Red Team / Exploitation de vulnérabilités / Networking

Management opérationnel et stratégique

GRADE master - EM Normandie
2018 - 2019 obtenu

Licence ingénierie électrique et informatique industriel

Bachelor - Université des sciences Orléans
2018 - 2019 obtenu

Expériences professionnelles

CAISSE D'EPARGNE CEPAC

Gestionnaire clientèle banque-assurances
2019 - 2021

- Conseiller et vendre des solutions de financement, placements, assurances
- Négocier les conditions et les garanties en cas de prêt
- Gérer des risques des comptes et des financements accordées

EDUCATION NATIONALE / CFA IFACOM

Enseignant
2018 - 2019

- Enseignement des mathématiques niveau 2nd
- Enseignement du marketing et des techniques de négociation commerciales 100% réussite examen NTC

APRIL

Mandataire assurances
2016 - 2018

- Sensibiliser les prospects sur l'importance de la protection de leurs proches et de leur patrimoine (accidents de la vie, complémentaire santé, retraite, dépendance etc.)
- Identifier les besoins et vendre des solutions d'assurances

AXA

Conseiller commercial épargne et protection
2011 - 2016

- Développer le portefeuille auprès de tous types de clientèles
- Réaliser des audits de protection sociale et patrimoniale
- Conseiller et vendre les solutions adaptées