

AA145

BASES

4 jours 28 heures

2 320 €

Déjeuners offerts  
Exonérés de TVA

# Connaître l'assurance multirisque dommages entreprises

## Risques et garanties

### COMPÉTENCES VISÉES

- Analyser l'activité de l'entreprise et les risques auxquels elle est exposée pour lui proposer une solution d'assurance adaptée à ses besoins et à ses contraintes économiques.
- Mettre en place un plan de prévention pour réduire les risques de pertes éventuelles.

### PROGRAMME

#### PRÉAMBULE

Fonctionnement de l'entreprise et présentation des différents traités

#### A. BIENS ASSURABLES ET MODALITÉS D'ASSURANCES

1. Locaux professionnels
2. Contenu
3. Différentes valeurs

#### B. ÉVÉNEMENTS ASSURABLES DE BASE

1. Incendie et risques annexes
  - a) garanties obligatoires et optionnelles
  - b) exclusions spécifiques à l'incendie
  - c) frais et pertes
  - d) modalités d'assurances particulières
2. Autres événements
  - a) dégâts des eaux
  - b) vol / vandalisme
  - c) bris de glaces
  - d) pertes de marchandises en chambres froides
  - e) pertes liquides
  - f) bris de machine et matériels informatiques
  - g) marchandises transportées
  - h) effondrements
  - i) garanties tous risques « sauf »
  - j) pertes d'exploitation et perte de valeur vénale

#### C. COMPRENDRE LES MÉCANISMES JURIDIQUES DES ASSURANCES DE RESPONSABILITÉ

1. Responsabilité du locataire
2. Responsabilité du propriétaire
3. Recours des voisins et des tiers
4. Renoncements à recours

#### D. CALCUL DE L'ENGAGEMENT

1. S.M.P.
2. S.R.E
3. Coassurance & Réassurance

### PUBLIC

- Gestionnaires de contrats risques d'entreprises
- Chargés d'indemnisation risques d'entreprises
- Managers technico-commerciaux
- Chargés de clientèle
- Agents généraux
- Courtiers

### PRÉ-REQUIS

Formations IFPASS suivies ou connaissances équivalentes.AA133

### POINTS FORTS

Un exposé synthétique préalable permet de bien identifier les mécanismes clés du contrat entreprise. Les participants réalisent des exercices d'application en sous-groupes sur les mécanismes clés de la construction du contrat entreprise. Ils réalisent un cas pratique d'évaluation des besoins du client.

### FORMATEUR(S)

Cette formation est animée par un professionnel de l'assurance dommages entreprises, formateur expert de l'ifpass.

## SESSION(S) 2022

Dates disponibles sur le site [www.ifpass.fr](http://www.ifpass.fr)

Session(s) continue(s)

### MÉTIER(S) VISÉ(S)

03A - Vente itinérante, 03D - Vente et gestion des contrats en bureau ou point de vente, 05A - Souscription des risques non standard, 05E - Gestion polyvalente des contrats et des sinistres hors plateforme, 05G - Gestion et indemnisation des sinistres complexes ou contentieux

### PERSONNALISATION DE PARCOURS

Un questionnaire préparatoire sera remis en amont de la formation au participant lui permettant de faire remonter auprès du formateur ses attentes et besoins spécifiques.

### VALIDATION DES ACQUIS

- Évaluation des acquis de la formation par des cas pratiques, exercices, QCM...
- Questionnaire d'évaluation à chaud proposé à la fin du stage
- Une attestation sera remise au stagiaire à la fin de la formation