

AA371

BASES

2 jours 14 heures

1 160 €

Déjeuners offerts
Exonérés de TVA

Souscrire une multirisque agricole

Souscrire et développer les contrats IARD du marché agricole

COMPÉTENCES VISÉES

- **Analyse** de l'environnement du client, diagnostic et élaboration de la solution technique.
- **Vérification** des conditions d'acceptation du risque.

PROGRAMME

A. PRÉSENTATION DU MARCHÉ AGRICOLE, L'AGRICULTURE EN QUELQUES CHIFFRES

1. Données nationales et position vis-à-vis de l'Europe
2. Mutations profondes du marché agricole
3. Incidence sur les exploitations d'aujourd'hui

B. PRÉSENTATION DES FILIÈRES DE PRODUCTION ET DES DIFFÉRENTES SOCIÉTÉS AGRICOLES

1. Nature des différentes activités agricoles
2. Structures juridiques agricoles

C. RISQUES LIÉS AUX ACTIVITÉS AGRICOLES ET SOLUTIONS D'ASSURANCE

1. Analyse des risques agricoles, normes d'acceptation
2. Biens immobiliers

3. Biens mobiliers

D. GARANTIES D'UNE MULTIRISQUE AGRICOLE

1. Garanties dommages
2. Responsabilité civile agricole
3. Prévention

E. RISQUES ANNEXES ET SOLUTIONS D'ASSURANCE

1. Véhicules agricoles
2. Animaux
3. Récoltes (assurance grêle)

F. CAS PRATIQUES

PUBLIC

- Nouveaux souscripteurs risques agricoles
- Agents généraux
- Collaborateurs d'agence
- Courtiers

PRÉ-REQUIS

Connaître les bases techniques et juridiques de l'assurance.

POINTS FORTS

Les participants découvrent et acquièrent une connaissance de ce marché spécifique qu'est l'agricole.

Ils pourront ainsi connaître les besoins des agriculteurs/entreprises agricoles, et leur proposer les garanties adaptées sur des contrats spécifiques.

FORMATEUR(S)

Cette formation est animée par un professionnel de l'assurance dommages et RC agricoles, formateur expert de l'ifpass.

SESSION(S) 2021

Dates disponibles sur le site www.ifpass.fr

Session(s) continue(s)

Disponible en régions sur demande

MÉTIERS VISÉS

03A - Vente itinérante, 03B - Vente en bureau ou point de vente, 05A - Souscription des risques non standard

PERSONNALISATION DE PARCOURS

Un questionnaire préparatoire sera remis en amont de la formation au participant lui permettant de faire remonter auprès du formateur ses attentes et besoins spécifiques.

VALIDATION DES ACQUIS

- Évaluation des acquis de la formation par des cas pratiques
- Questionnaire d'évaluation à chaud proposé à la fin du stage
- Une attestation sera remise au stagiaire à la fin de la formation