

AA175

BASES

2 jours 14 heures

1 180 €

Déjeuners offerts  
Exonérés de TVA

# Souscrire la RC du garagiste

## Analyse des responsabilités et garanties garagistes

### COMPÉTENCES VISÉES

- **Identification** et recueil des besoins de couverture des risques.
- **Analyse** acceptation et tarification des risques.
- **Caractériser** les risques assurantiels (nature du risque qualité du risque vulnérabilité du risque).

### PROGRAMME

#### A. IDENTIFIER LES RESPONSABILITÉS ENCOURUES PAR LE GARAGISTE

1. RC de l'employeur : avec ou sans faute inexcusable
2. RC contractuelle selon les activités exercées : RC dépositaire, RC après réparation ou entretien, RC après-vente, RC contrôle technique...

#### B. CONNAÎTRE LE CONTENU DES GARANTIES DES CONTRATS GARAGISTES

1. Assurance RC exploitation
2. Assurance RC dépositaire, RC après réparation ou entretien, RC après-vente, RC contrôle technique...

#### C. APPROFONDIR LES SPÉCIFICITÉS DE L'ASSURANCE AUTOMOBILE

1. Quels types de véhicules possède un garagiste ?
2. Documents administratifs : immatriculation, carte verte garage, livre de police...
3. RC automobile
4. Contrat flotte
5. Problème de la réparabilité des véhicules (garantie grêle), épaves
6. TVA et LLD, LOA

#### D. CUMULS D'ASSURANCES ET APPLICATION DE LA CONVENTION RELATIVE AUX ASSURANCES CUMULATIVES

### PUBLIC

- Souscripteurs en RC
- Souscripteurs automobiles « garages »
- Gestionnaires sinistres automobiles
- Agents généraux, Courtiers, Chargés de clientèle

### PRÉ-REQUIS

Formations IFPASS suivies ou connaissances équivalentes.  
AA017 - AA041 - AL017

### POINTS FORTS

Le formateur expose les différentes responsabilités liées à l'activité d'un garagiste. Les participants réalisent ensuite des cas pratiques sur les responsabilités engagées et la mise en œuvre des solutions assurances répondant aux besoins des professionnels.

### FORMATEUR(S)

Cette formation est animée par un professionnel de l'assurance responsabilité civile entreprises, formateur expert de l'ifpass.

### SESSION(S) 2021

Dates disponibles sur le site  
[www.ifpass.fr](http://www.ifpass.fr)

### Session(s) continue(s)

Disponible en régions sur demande

### MÉTIER(S) VISÉ(S)

03D - Vente et gestion des contrats en bureau ou point de vente, 05A - Souscription des risques non standard, 05E - Gestion polyvalente des contrats et des sinistres hors plateforme

### PERSONNALISATION DE PARCOURS

Un questionnaire préparatoire sera remis en amont de la formation au participant lui permettant de faire remonter auprès du formateur ses attentes et besoins spécifiques.

### VALIDATION DES ACQUIS

- Évaluation des acquis de la formation par des cas pratiques
- Questionnaire d'évaluation à chaud proposé à la fin du stage
- Une attestation sera remise au stagiaire à la fin de la formation