



AA145

BASES

4 jours 28 heures

2 320 €

Déjeuners offerts
Exonérés de TVA

Connaître l'assurance multirisque dommages entreprises

Risques et garanties

COMPÉTENCES VISÉES

- Analyser l'activité de l'entreprise et les risques auxquels elle est exposée pour lui proposer une solution d'assurance adaptée à ses besoins et à ses contraintes économiques.
- Mettre en place un plan de prévention pour réduire les risques de pertes éventuelles.

PROGRAMME

PRÉAMBULE

Fonctionnement de l'entreprise et présentation des différents traités

A. BIENS ASSURABLES ET MODALITÉS D'ASSURANCES

1. Locaux professionnels
2. Contenu
3. Différentes valeurs

B. ÉVÉNEMENTS ASSURABLES DE BASE

1. Incendie et risques annexes
 - a) garanties obligatoires et optionnelles
 - b) exclusions spécifiques à l'incendie
 - c) frais et pertes
 - d) modalités d'assurances particulières
2. Autres événements
 - a) dégâts des eaux
 - b) vol / vandalisme
 - c) bris de glaces
 - d) pertes de marchandises en chambres froides
 - e) pertes liquides
 - f) bris de machine et matériels informatiques
 - g) marchandises transportées
 - h) effondrements
 - i) garanties tous risques « sauf »
 - j) pertes d'exploitation et perte de valeur vénale

C. COMPRENDRE LES MÉCANISMES JURIDIQUES DES ASSURANCES DE RESPONSABILITÉ

1. Responsabilité du locataire
2. Responsabilité du propriétaire
3. Recours des voisins et des tiers
4. Renonciations à recours

D. CALCUL DE L'ENGAGEMENT

1. S.M.P.
2. S.R.E
3. Coassurance et Réassurance

PUBLIC

- Gestionnaires de contrats risques d'entreprises
- Chargés d'indemnisation risques d'entreprises
- Managers technico-commerciaux
- Chargés de clientèle
- Agents généraux
- Courtiers

PRÉ-REQUIS

Formations IFPASS suivies ou connaissances équivalentes.AA133

POINTS FORTS

Un exposé synthétique préalable permet de bien identifier les mécanismes clés du contrat entreprise. Les participants réalisent des exercices d'application en sous-groupes sur les mécanismes clés de la construction du contrat entreprise. Ils réalisent un cas pratique d'évaluation des besoins du client.

FORMATEUR(S)

Cette formation est animée par un professionnel de l'assurance dommages entreprises, formateur expert de l'ifpass.

SESSION(S) 2021

Dates disponibles sur le site www.ifpass.fr

Session(s) continue(s)

Disponible en régions sur demande

MÉTIERS VISÉS

03A - Vente itinérante, 03D - Vente et gestion des contrats en bureau ou point de vente, 05A - Souscription des risques non standard, 05E - Gestion polyvalente des contrats et des sinistres hors plateforme, 05G - Gestion et indemnisation des sinistres complexes ou contentieux

PERSONNALISATION DE PARCOURS

Un questionnaire préparatoire sera remis en amont de la formation au participant lui permettant de faire remonter auprès du formateur ses attentes et besoins spécifiques.

VALIDATION DES ACQUIS

- Évaluation des acquis de la formation par des cas pratiques et exercices
- Questionnaire d'évaluation à chaud proposé à la fin du stage
- Une attestation sera remise au stagiaire à la fin de la formation