

AA079

PERFECTIONNEMENT

2 jours 14 heures

1 220 €

Déjeuners offerts  
Exonérés de TVA

## Optimiser la souscription incendie et PE des entreprises

### Construire un plan d'assurance

#### COMPÉTENCES VISÉES

- **Analyser** et intégrer les informations relatives à l'organisation de l'entreprise.
- **Vérifier** les niveaux de risques et les cartographier.
- **Proposer** des moyens de protection efficaces permettant de réduire le risque dans le respect de la législation et la réglementation en vigueur.
- **Sélectionner** et conseiller une solution assurances pertinente à partir des moyens de prévention mis en place.

#### PROGRAMME

**REMARQUE IMPORTANTE : pour suivre efficacement cette formation, les participants doivent être munis du TRE tomes 1, 2 et 3**

#### A. PRÉSENTATION D'UNE MÉTHODOLOGIE D'ANALYSE DE RISQUE

1. Identification des critères d'analyse
  - a) externes à l'établissement
  - b) propres à l'établissement
  - c) spécifiques à l'assureur
2. Support de l'analyse : rapport de vérification de risque

#### B. ANALYSE DE MONOGRAPHIES ET D'ÉTUDES DE CAS

- 1) identifier et analyser les critères tarifaires du TRE
- 2) identifier les vulnérabilités de l'entreprise
- 3) intégrer une approche de prévention globale adaptée
- 4) déterminer les besoins d'assurance
- 5) proposer une solution d'assurance complète (Incendie, PE)
- 6) tarifier le risque

#### PUBLIC

- Gestionnaires de contrats risques d'entreprises confirmés

#### PRÉ-REQUIS

Formations IFPASS suivies ou connaissances équivalentes+ pratique d'un an minimum dans la souscription des risques d'entreprises.AA146 - AA147

#### POINTS FORTS

Pour s'entraîner et progresser, les participants travaillent à partir d'études de cas. À cette occasion, ils visualisent des situations d'entreprises pour en évaluer la sensibilité au risque et s'entraînent à la rédaction et à la tarification du contrat multirisque entreprise.

#### FORMATEUR(S)

Cette formation est animée par un professionnel de l'assurance dommages entreprises, formateur expert de l'ifpass.

#### SESSION(S) 2021

Dates disponibles sur le site [www.ifpass.fr](http://www.ifpass.fr)

Session(s) continue(s)

Disponible en régions sur demande

#### MÉTIERS VISÉS

03D - Vente et gestion des contrats en bureau ou point de vente, 05A - Souscription des risques non standard

#### PERSONNALISATION DE PARCOURS

Un questionnaire préparatoire sera remis en amont de la formation au participant lui permettant de faire remonter auprès du formateur ses attentes et besoins spécifiques.

#### VALIDATION DES ACQUIS

- Évaluation des acquis de la formation par des études de cas
- Questionnaire d'évaluation à chaud proposé à la fin du stage
- Une attestation sera remise au stagiaire à la fin de la formation