



AA312

BASES

1 jour 7 heures

580 €

Déjeuners offerts  
Exonérés de TVA

# Identifier et connaître les cyber-risques et les solutions d'assurances

## COMPÉTENCES VISÉES

- **Analyse** de l'environnement du client, diagnostic et élaboration de la solution technique.
- **Identification** des produits d'assurances adaptés aux besoins du prospect ou du client (prévoyance, épargne, retraite, placements, protection des biens et des responsabilités civiles des particuliers et des professionnels).

## PROGRAMME

### A. IDENTIFICATION DES CYBER-RISQUES

1. Vol et violation de la confidentialité des données
2. Attaque du réseau informatique
3. Cyber-extorsion

### B. MANAGEMENT DES RISQUES

1. Risque de réputation
2. Risques d'exploitation
3. Risques de pertes financières

### C. ACTEURS DE LA LUTTE CONTRE LES CYBER-RISQUES

1. Dans l'entreprise : service informatique, service juridique, ensemble des salariés...
2. À l'extérieur de l'entreprise : Commission Nationale Informatique et Liberté (CNIL), Agence Nationale de la Sécurité des Systèmes d'information (ANSSI)

### D. SOLUTIONS D'ASSURANCES ADAPTÉES AUX BESOINS DES ENTREPRISES

1. Garanties assistance et gestion de crise
2. Garanties de responsabilité civile
3. Garanties de dommages
4. Garanties pertes d'exploitation et dépenses supplémentaires

## PUBLIC

- Agents généraux
- Courtiers

## PRÉ-REQUIS

Formations IFPASS suivies ou connaissances équivalentes.AA119

## POINTS FORTS

Les exposés techniques et méthodologiques sont analysés et illustrés.

Les participants valident les connaissances acquises par la réalisation d'exercices.

Des exemples de souscription et de sinistres servent de supports à ces exercices.

## FORMATEUR(S)

Cette formation est animée par un professionnel de l'assurance dommages entreprises, formateur expert de l'Ifpass.

## SESSION(S) 2021

Dates disponibles sur le site [www.ifpass.fr](http://www.ifpass.fr)

### Session(s) continue(s)

Disponible en régions sur demande

## MÉTIERS VISÉS

03A - Vente itinérante, 03B - Vente en bureau ou point de vente, 05A - Souscription des risques non standard

## PERSONNALISATION DE PARCOURS

Un questionnaire préparatoire sera remis en amont de la formation au participant lui permettant de faire remonter auprès du formateur ses attentes et besoins spécifiques.

## VALIDATION

Une attestation sera remise au stagiaire à la fin de la formation.