

est une école qui porte ouvertement et fortement ses valeurs, au sein du programme, de la pédagogie, de l'équipe pédagogique et dans les relations avec les étudiants.

1 HUMANISME

L'humain est au coeur de la vocation de l'HESCA.

Sa mission est de former des managers en assurance capables de donner un sens à leur rôle et à l'activité qu'ils pilotent.

2 EXCELLENCE

Les talents d'aujourd'hui méritent l'excellence de notre formation. Ils deviendront ainsi les dirigeants de l'assurance de demain.

3 OUVERTURE

Les enjeux et mutations de l'assurance exigent des managers ouverts au monde, à d'autres cultures et à de nouvelles façons d'aborder les projets.

IMPLANTATION



aux portes de **Paris...**

HESCA - Centre IFPASS Paris > 01 47 76 58 00
172-174 rue de la République - 92800 Puteaux
contact@hesca.fr - www.hesca.fr

MANAGER DÉVELOPPEMENT ET SOUSCRIPTION EN ASSURANCE

Diplôme Entrepreneur Dirigeant RNCP - Niveau I* - BAC+5



MANAGER DÉVELOPPEMENT ET SOUSCRIPTION EN ASSURANCE

1 OBJECTIFS DE LA FORMATION

La formation porte les valeurs du développement éthique et se déploie en trois expertises :

- Management et pilotage du risque et de la conformité
- Développement commercial et expérience client
- Management et innovation

Le programme **Manager Développement et Souscription en assurance** forme des managers du secteur de l'assurance, de la réassurance et des services financiers, porteurs de valeurs éthiques.

Il forme à l'évaluation des risques dans un monde connaissant de fortes mutations économiques, démographiques, environnementales et sociologiques.

Les Managers Développement et Souscription en assurance sont des acteurs du changement et du développement commercial, qui contribuent à :

- créer une société plus sûre,
- promouvoir la culture du client au cœur de la stratégie.

2 MÉTIERS VISÉS

Le programme **Manager Développement et Souscription en assurance** prépare à la responsabilité d'unités, de services et à l'exercice de métiers à forte expertise où la dimension managériale est déterminante.

Les métiers visés :

- Expert souscripteur de risques spéciaux, complexes, notamment internationaux IARD ou assurances de personnes
- Responsable de développements commerciaux ou d'activités nouvelles
- Agent Général, Courtier, Conseiller de clientèle patrimoniale et de chefs d'entreprise
- Responsable Relation Client
- Chef de projet en marketing/communication
- Responsable de l'organisation, de la qualité, du contrôle de gestion et pilotage des risques
- Chef de projet en conduite du changement

3 BLOCS DE COMPÉTENCES

- **Evolutions économiques, environnementales, sociétales et assurance :**
 - > Analyse des marchés financiers et finance de marché
 - > Risques spéciaux : environnement, spectacles, art, cyberiques, aéronautique...
 - > Actuariat
 - > Réassurance
- **Développement commercial et expérience client :**
 - > Éthique
 - > Marketing
 - > Plan d'action commerciale
 - > Techniques de prospection
- **Management et pilotage du risque et de la conformité :**
 - > Réglementation et assurance
 - > Big Data et protection des données
 - > Expertise sur les différents risques
- **Management et innovation :**
 - > Développement et management d'unité économique
 - > Environnement digital de l'assurance
 - > Différents types de management : collaboratif, intergénérationnel, interculturel...
 - > Gestion des ressources humaines
- **Projet professionnel :**
 - > Efficacité comportementale et professionnelle
 - > Culture générale
 - > Coaching
 - > Langues vivantes
 - > Mémoire

4 DURÉE DE LA FORMATION

- 24 mois, d'Octobre à Juillet
- 1 080 heures de formation sur 2 ans
- Un stage en 1^{ère} année
- Un stage en 2^{ème} année dans un contexte international ou à l'international
- Coursus proposé en formation initiale

6 COÛT DE LA FORMATION

- Scolarité : 9 000 € / an
- Tarif pour inscription avant le 29 mars 2019 : 8 000 € / an
- Droits de candidature : Concours : 100 € / Frais de dossier : 200 €

5 MODALITÉS D'ACCÈS

- Être titulaire d'un diplôme Bac+3
- Réussir les épreuves d'admission : épreuves écrites (QCM culture générale et anglais) et entretien individuel

7 LIEU DE FORMATION

Puteaux - La Défense

8 SESSIONS D'ADMISSION *(Clôture des candidatures 10 jours avant chaque session)*

- 22 janvier 2019
- 26 février 2019
- 2 avril 2019