



Directive Distribution Assurance - DDA

Connaître les 5 piliers de la nouvelle Directive Distribution Assurance

OBJECTIFS

- **Connaître** les enjeux et le périmètre de la nouvelle directrice distribution assurance (DDA)
- **Comprendre** les impacts de la DDA sur ses pratiques commerciales et sa relation client
- **Intégrer** les nouvelles obligations dans la gestion de son activité

PROGRAMME

A. CHAMP D'APPLICATION DE LA DDA

1. Pourquoi la DDA ?
2. Qui sont les acteurs concernés par la DDA ?
3. Qu'est-ce que la DDA change ?

B. GOUVERNANCE DES PRODUITS

1. Gouvernance des produits, qu'est-ce que c'est ?
2. Comment mettre en place une gouvernance des produits ?
3. Peut-on vendre hors marché cible ?

C. OBLIGATION D'INFORMATION

1. Quel impact de la DDA sur l'obligation d'information ?
2. Que contient l'IPID ?
3. Qui rédige l'IPID, qui le remet ?

D. DEVOIR DE CONSEIL

1. Quel impact de la DDA sur le devoir de conseil ?
2. Notion de recommandation personnelle

E. FORMATION ET TRANSPARENCE DES RÉMUNÉRATIONS

1. Pourquoi la DDA impose-t-elle la transparence des rémunérations ?
2. Le montant des rémunérations peut-il avoir un effet sur la qualité de service ?
3. Que contrôle exactement l'ACPR ?
4. DDA et formation : quels changements ?
5. Quelle forme va avoir cette nouvelle obligation de formation ?
6. Existe-t-il des particularités à cette obligation de formation ?

PUBLIC

- Intermédiaires et distributeurs de produits d'assurance

PRÉ-REQUIS

Connaître l'intermédiation, sa réglementation et ses acteurs.

POINTS FORTS

Toute la DDA traitée par notre experte à travers un jeu de question-réponse

Une pédagogie pensée pour articuler efficacité et autonomie.

Une formation pertinente tant en 100% digital que dans le cadre d'un dispositif mixte.

Des vidéos donnant de nombreux conseils concrets et opérationnels pour une mise en pratique immédiate.

Des exercices permettant de valider la bonne acquisition des connaissances.

Des fiches pratiques pour avoir les points clés de la formation toujours sous la main.

De nombreux exemples illustrant les connaissances transmises.

FORMATEUR(S)

Ce module a été conçu par un professionnel de l'assurance, formateur expert de l'Ifpass.

Formation disponible pendant deux mois après votre première connexion.

PERSONNALISATION DE PARCOURS

Un questionnaire préparatoire sera remis en amont de la formation au participant lui permettant de faire remonter auprès du formateur ses attentes et besoins spécifiques.

VALIDATION

Une attestation de formation digitale sera remise au stagiaire à la fin de la formation.