

AA008

BASES

3 jours 21 heures

1 443 €

Exonérés de TVA
Déjeuners offerts

Assurances des flottes automobiles

Le marché, les risques, la souscription et la cotation des flottes

OBJECTIFS

- Déterminer les véhicules et les garanties à proposer
- Connaître les éléments pour souscrire ou placer une assurance flotte
- Savoir analyser le risque «flotte pour le souscrire, le tarifer ou le placer auprès d'un assureur
- S'initier aux montages financiers de l'assurance flotte et l'usage des franchises
- Appréhender la gestion des contrats flottes et leurs sinistres

PROGRAMME

A. CERNER LE MARCHÉ DES FLOTTES (CHIFFRES, INTERVENANTS ET TYPES DE FLOTTES)

B. CONNAÎTRE LES GARANTIES PROPRES AUX FLOTTES

1. Responsabilité fonctionnement des engins
2. Assurance des remorques
3. Garantie en valeur financière (véhicules en location de longue ou moyenne durée)
4. Assurance « missions »

C. APPRÉCIER LE RISQUE « FLOTTE »

1. Réunir les informations (parcs, activités, statistiques etc.)
2. Analyser les données factuelles, économiques, techniques du risque
3. Étudier les statistiques : les ratios (fréquences, sinistres/cotisations, prime pure par moteur)

D. ÉTABLIR LA COTATION D'UNE FLOTTE

1. Déterminer la cotisation : cotisation pure, impact des sinistres « graves », process de calcul, chargement et fiscalité
2. Optimiser le budget « flotte » au moyen d'une conservation déposée, licéité des montages
3. Savoir utiliser les franchises par sinistre : responsabilité, dommages

E. PARTICIPER À UN APPEL D'OFFRES OU L'ORGANISER

F. PRÉCONISER ET APPRÉCIER UN PLAN DE PRÉVENTION DES ACCIDENTS

1. Réduire la sinistralité grâce à la prévention : étude, plan d'action, suivi de résultats
2. Accompagner la prévention par des mesures tarifaires

G. DÉFINIR LES PRESTATIONS DE SERVICE PROPRES AUX FLOTTES (GESTION DU CONTRAT ET DES SINISTRES)

PUBLIC

- Souscripteurs et gestionnaires de contrats flottes
- Chargés d'indemnisation auto
- Collaborateurs d'intermédiaires d'assurance chargés du placement ou de la gestion des flottes
- Fleet managers
- Personnel des services assurance d'entreprises

PRÉ-REQUIS

Formations IFPASS suivies ou connaissances équivalentes.
AA017 - AL017

POINTS FORTS

Le formateur traite le contrat et ses garanties, l'étude des risques en vue de leur souscription et de leur cotation, la prévention et la gestion.
Les participants cotent des parcs et optimisent les budgets en s'initiant aux montages financiers et à la manipulation des franchises.

FORMATEUR(S)

Cette formation est animée par un professionnel de l'assurance matériels et corporels automobile, formateur expert de l'Ifpass.

SESSION(S) 2018

Paris,

31 janvier et 1^{er} et 2 février
10 au 12 octobre 

Disponible en régions
sur demande

PERSONNALISATION DE PARCOURS

Un questionnaire préparatoire sera remis en amont de la formation au participant lui permettant de faire remonter auprès du formateur ses attentes et besoins spécifiques.

VALIDATION

Une attestation sera remise au stagiaire à la fin de la formation.