

VENDRE UNE ASSURANCE EMPRUNTEUR

Référence :	Durée :	Niveau :	Modalités :	Tarifs :
AA441	1 jour - 7 h	Perfectionnement	Présentiel ou à distance	680,00 €

LIEUX ET DATES :

PARIS

- Du 11/04/2025 au 11/04/2025

OBJECTIFS

- Conseiller une solution d'assurance emprunteur
- Respecter les obligations relatives au devoir d'information et de conseil spécifiques à l'assurance emprunteur
- Développer l'assurance emprunteur dans son portefeuille client
- Mener un entretien de vente

Métiers préparés :

Chargés de clientèle

Intermédiaires d'assurance

Information complémentaire :

Toutes nos sessions sont désormais disponibles en présentiel ou à distance.

Vous souhaitez suivre une formation à distance ?

Inscrivez-vous à la session et indiquez-nous la modalité de participation que vous souhaitez par mail à mo-inscriptions@ifpass.fr

Pas de date disponible ? contactez-nous à mo-inscriptions@ifpass.fr

[Consultez le taux de satisfaction de nos formations](#)

[ici >>](#)

POINTS FORTS

Modalités pédagogiques :

Approche théorique et pratique avec des études de cas permettant une approche réglementaire commerciale et opérationnelle de la distribution d'assurance emprunteur

Formateur(s) :

Cette formation est animée par un professionnel d'animation commerciale et d'assurance emprunteur, formateur expert de l'Ifpass.

PROGRAMME

- A. Besoins de financement typologies de prêts (particuliers professionnels) et caractéristiques
- B. Opportunités commerciales et environnement juridique de l'assurance emprunteur et de la sélection du risque (Loi Lemoine)
- C. Conseiller les garanties de base et optionnelles et obtenir le meilleur tarif
- D. Opportunités et pratiques commerciales focus sur l'immobilier
- E. Pratique de l'entretien de vente de l'assurance emprunteur

Validation des acquis :

- **Évaluation des acquis de la formation par des cas pratiques, exercices, QCM.**
- **Questionnaire d'évaluation à chaud proposé à la fin du stage.**
- **Une attestation sera remise au stagiaire à la fin de la formation**

Personnalisation parcours :

Un questionnaire préparatoire sera remis en amont de la formation au participant lui permettant de faire remonter auprès du formateur ses attentes et besoins spécifiques.

PUBLIC

Conseillers clientèle
Intermédiaires d'assurance
Courtiers en crédits
Téléconseillers

Nos formations sont accessibles aux candidats en situation de handicap : L'IFPASS met en place des aménagements techniques ainsi qu'un accompagnement humain adapté en fonction du besoin du candidat.

[Veuillez consulter notre fiche d'information sur l'accueil des personnes en situation de handicap - ici](#)

PRÉ-REQUIS

Cette formation ne nécessite pas de prérequis spécifiques

Modalité d'accès :

- Les préinscriptions se font en ligne sur notre site ou par mail à mo-inscriptions@ifpass.fr au moins 1 jour avant le début de la formation.
- Toutes les démarches administratives et financières doivent être réglées avant le début de la formation. Veuillez noter qu'en cas de demande de financement à un organisme financeur, la démarche de prise en charge est à réaliser par le candidat ou l'entreprise et doivent être réalisées à l'avance
- Les formations sont confirmées 3 semaines avant le début de la formation.

TARIFS ET FINANCEMENTS

680,00 €

Exonérés de TVA

CONTACT

mo-inscriptions@ifpass.fr / [01 47 76 58 70](tel:0147765870)

Généré le 18/01/2026 à 09:49