



Licence

professionnelle

Chargé de clientèle

Assurances

www.ifpass.fr
www.formations-assurance.fr



ifpass
Institut de Formation
de la Profession de l'Assurance



L'Institut de Formation de la Profession de l'Assurance et l'Université Paris 13 proposent, en partenariat, une Licence professionnelle commerciale, spécialisée en assurance. Créée à la demande des entreprises du secteur, elle forme en un an des personnes chargées de la relation avec les clients en sociétés d'assurance, bancassurance, mutuelles, chez les courtiers ou en agence.

→ **Amaury, Etudiant en Licence Chargé de clientèle assurances en alternance au Gan**

« J'ai choisi cette formation car elle permet d'acquérir des compétences à la fois pratiques et théoriques. Les matières dispensées sont très proches des réalités du monde professionnel. Ce sens du concret rend la formation extrêmement intéressante.

Cette Licence est un vrai tremplin. Le domaine de l'assurance est vaste et demande beaucoup de connaissances. J'ai décidé de poursuivre mes études dans le cadre du master proposé par l'Enass. »

Salarié ou étudiant, vous pouvez obtenir la Licence professionnelle Chargé de clientèle Assurances en :

Apprentissage

- Pour acquérir les connaissances théoriques fondamentales de l'assurance
- Apprendre les techniques de commercialisation et de relation avec les clients
- Obtenir une première expérience professionnelle et faciliter votre insertion sur le marché du travail

Formation continue

- Pour acquérir une spécialisation en assurance
- Se perfectionner en techniques de commercialisation et de relation avec les clients
- Faire évoluer votre carrière et acquérir de nouvelles responsabilités de management



L'assurance française se situe au 4^e rang mondial, derrière les États-Unis, le Royaume-Uni et le Japon

38%
des nouveaux entrants sont des commerciaux

20% des commerciaux dans le secteur de l'assurance ont moins de 30 ans

4 800 commerciaux recrutés en 2009

Au programme

● Environnement de l'assurance

- Environnement de l'activité d'assurance
- Fondamentaux de l'assurance
- Environnement du client (particuliers et professionnels)

● Pratique de l'activité d'assurance

- Assurances de particuliers
- Assurances de professionnels
- Obligation d'information et devoir de conseil

● Commercialisation de l'assurance

- Mercatique appliquée à l'assurance
- Relation client
- Management de l'équipe commerciale

● Projet tutoré

Téléchargez le programme détaillé sur www.ifpass.fr



Organisation de la formation

Apprentissage et Contrat de professionnalisation

- Cours d'octobre à juin
- 1 semaine en formation / 1 semaine en entreprise

Formation continue

- Formation présentielle**
- Cours d'octobre à juin
 - 1 semaine en formation / 1 semaine en entreprise

- La formation s'effectue sur 2 sites :**
- Gennevilliers (accès RER C)
 - Paris la Defense (accès RER A, métro L1, Tramway T2, lignes SNCF, bus)

Poursuivre ses études
Après avoir obtenu votre licence, vous pouvez intégrer sur concours le Diplôme de l'Enass (bac +5) directement en M1.



Modalités d'accès

● Contrat d'apprentissage ou de professionnalisation

→ Avoir moins de 26 ans

→ Avoir signé un contrat d'apprentissage ou de professionnalisation

→ Etre titulaire d'un diplôme de niveau Bac +2

● Formation continue

→ Avoir une expérience professionnelle dans le domaine commercial

→ Etre titulaire d'un diplôme de niveau Bac +2

Téléchargez le dossier d'inscription sur :
www.ifpass.fr

Contact : Darrietou TOURE
Tel : 01 47 76 58 66 ■ dtoure@ifpass.fr

